

DEVENEZ D'IMPORTANCE CAPITALE

Area Sales Manager –
Region Hainaut



Booste ton facteur de croissance !

Factor cherche des talents d'importance capitale

L'Area Sales Manager est responsable de la détection et de l'activation de nouveaux prospects (business development mindset), de toute l'administration des ventes (sales process via CRM tool Salesforce) ainsi que de l'onboarding client (démarrage effectif des contrats). Il entretient un réseau interne et externe d'apporteurs d'affaires afin d'optimiser la visibilité de BNP Paribas Fortis Factor en Belgique (principalement dans les réseaux bancaires « Entreprise » de BNP Paribas Fortis Banque dans la région du Hainaut).



BNP PARIBAS FORTIS
FACTOR

#wearefactor

Nous sommes d'importance capitale.

Votre facteur de croissance est-il au vert ?

Vous voulez évoluer en tant qu'Area Sales Manager

- Générer des leads, adresser des offres aux prospects et conclure des contrats (organisation de screening portefeuilles clients de la banque et de nos courtiers, par le biais de présentations dans les réseaux d'apport, d'organisation d'actions commerciales ciblées, d'initiatives personnelles, etc)
- Développer et entretenir des relations commerciales optimales avec nos apporteurs d'affaires.
- Approche et visite de prospects (Enterprise) afin de promouvoir les services de BNP Paribas Fortis Factor.
- Analyse de dossiers (détection des risques financiers et opérationnels), création d'offres commerciales (tailor made) et présentation de ces offres aux futurs clients.
- Présentation du dossier auprès du département Risk et du Comité de crédit
- Inciter les key stakeholders internes à approuver le dossier de manière à assurer un démarrage correct et rapide.
- Suivi de la phase de démarrage du contrat sur tous les aspects aussi bien commerciaux qu'opérationnels.

Votre profil

- Master en économie ou en sciences commerciales avec un intérêt pour le secteur financier.
- Vous parlez le Français, avec une bonne connaissance écrite et orale du Néerlandais et de l'Anglais.
- Vous avez la fibre commerciale, un sens de la communication développé et vous n'avez pas peur de négocier et de défendre vos idées/ propositions commerciales vis-à-vis des clients, de notre département risk et de la banque.
- Vous avez l'esprit d'initiative (proactif dans la prospection et réactif aux demandes) et souhaitez atteindre une grande autonomie dans votre travail.
- Vous êtes assertif et avez un esprit d'équipe développé.
- Vous êtes analytique, vous savez analyser un bilan comptable ainsi qu'un plan de trésorerie prévisionnel.
- Une première expérience de 2 ans en tant que commercial dans le secteur bancaire ou en B2B est un atout.



BNP PARIBAS FORTIS
FACTOR

#wearefactor

Nous sommes d'importance capitale.

Travailler chez Factor: devenez d'importance capitale.

Le Factoring, c'est plus que le capital, c'est une question de personnes. Chez Factor, nos employés sont la force motrice derrière notre succès. Nous aidons les entreprises à croître, offrons aux entrepreneurs un répit financier et facilitons le progrès économique. Et ça commence avec toi. Factor est un employeur qui se concentre sur les talents et le développement. Nous offrons un environnement de travail où vous avez un impact, grandissez et travaillez avec une équipe dynamique.

Chez Factor, vous pouvez compter sur ;

- Un rôle clé au sein de BNP Paribas Fortis Factor : les solutions innovantes que nous proposons à nos clients vous plongeront d'emblée au cœur de l'action.
- Un salaire compétitif, assorti d'avantages extralégaux dont une voiture de fonction.
- Prospects et visites bancaire dans la région du Hainaut. Déplacements 1x/semaine vers Louvain (siège social de BNPPFF).
- Notre culture d'entreprise ouverte vous mettra d'emblée à l'aise. Qui plus est, votre bien-être et celui de toute l'équipe sont en tête de nos priorités.
- Un job intéressant, riche en challenges et en responsabilités.

Un parcours de croissance chez Factor ? Faites votre premier pas aujourd'hui !

Si vous souhaitez postuler, merci de le faire **avant le 31/03/2026** par envoyer votre CV et lettre de motivation via le lien :

<https://bwelcome.hr.bnpparibas/internalmobility/JobDetails?jobId=88193>

Si vous avez besoin d'un accompagnement particulier avant ou pendant le processus de sélection, nous sommes à votre disposition

Pour plus d'informations sur BNP Paribas Fortis Factor, consultez notre site :

www.factor.bnpparibasfortis.be

Concernant le traitement de vos données personnelles, nous vous renvoyons à notre déclaration de confidentialité : [Déclaration vie privée](#)

©BNP PARIBAS FORTIS FACTOR NV(2026) – Alle rechten verkregen - P.J. Brepolsplein 41, 2300 Turnhout - BTW BE 0414.392.710 – RPR Brussel - +32 (0) 14 40 54 11 – www.factor.bnpparibasfortis.be



BNP PARIBAS FORTIS
FACTOR

#wearefactor

Nous sommes d'importance capitale.